

Vertriebsleitung (m/w/d)

THONET

Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir ab dem 01.01.2021 einen engagierten Vertriebsleiter (m/w/d) in Vollzeit, der unsere gut aufgestellten Vertriebsstrukturen in Deutschland und den angrenzenden Märkten weiterentwickelt, unser Vertriebsteam motiviert und es zu noch größeren Erfolgen führt.

Ihre Aufgaben

- Führung und Weiterentwicklung der angestellten und selbständigen Vertriebsmitarbeiter in Deutschland und den angrenzenden Märkten hinsichtlich der Erschließung des vorhandenen Potenzials, der konsequenten Verfolgung und Erschließung neuer Absatzmöglichkeiten und der Architektenbearbeitung
- Hinzugewinnung neuer Key-Account- und Projektkunden durch eigene Akquise- und Projektarbeit
- Optimierung der Projektarbeit und der Neukundenakquise der Vertriebsmitarbeiter
- Ausbau des Onlinevertriebs
- Sicherstellung eines konsequenten Berichtswesens unter Anwendung des vorhandenen CRM-Systems bzw. BI-Tools
- Führung der Vertriebsassistenten
- Führung der Mitarbeiter des Showrooms Concept Gallery Frankfurt
- Gestaltung und Durchführung des Seminarprogramms für Fachhandelspartner
- Mitgestaltung und Durchführung des Fachhandelsbeirats
- Mitwirkung in den Marketing- und Produktentwicklungsprozessen
- Mitgestaltung der vertrieblichen Markenpositionierung, auch vor dem Hintergrund der gesteigerten Bedeutung von hochwertiger Kollaboration in der heutigen Arbeitswelt
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Mitwirkung im Führungskreis
- Mitwirkung bei der Erstellung der Unternehmensplanung und Einhaltung der vereinbarten Vertriebsbudgets

Ihr Anforderungsprofil

- Abgeschlossene, relevante kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. Studium
 - Selbständige, genaue und effiziente Arbeitsweise
 - Organisationstalent
 - Teamorientierte sowie freundliche Persönlichkeit mit guter Kommunikationsfähigkeit
 - Flexibilität, auch räumlich
 - Gute Kenntnisse in MS-Office
 - Gute Englischkenntnisse sind wünschenswert, Französischkenntnisse von Vorteil.
- Bei der endgültigen Festlegung der Marktverantwortlichkeiten kann auf die Ausprägung der Sprachkenntnisse Rücksicht genommen werden.

Es erwartet Sie eine interessante, abwechslungsreiche Tätigkeit mit einem hohen Maß an Selbstständigkeit in einem kollegialen Umfeld.

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an die Personalabteilung, zu Händen von Herrn Jörg Vesper. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Thonet GmbH . Jörg Vesper . Michael-Thonet-Straße 1 . 35066 Frankenberg
Telefon +49 6451 – 508-129 . joerg.vesper@thonet.de