

Gebietsverkaufsleiter Südwest (m/w/d)

Für das Verkaufsgebiet Südwest (Freiburg/Mannheim/Saarbrücken/Luxemburg) suchen wir im Zuge einer Nachfolgeregelung ab sofort einen engagierten Mitarbeiter (m/w/d).

Ihre Aufgaben

- Ausbau des Gebietsumsatzes, Ergebnismaximierung und Steigerung des Marktanteils im Gebiet
- Selbständige Endkunden-, Projekt- und Architektenakquise in enger Abstimmung mit den Fachhandelspartnern
- Beziehungsmanagement der bestehenden Objekt- und Wohnmöbelpartner und Schulung deren Verkaufs- und Planungsteams
- Optimierung der Ausstellungspräsentation bei den Handelspartnern
- Ausarbeitung von Planungen, Angeboten und Ausschreibungen
- Akquise neuer Vertriebspartner in allen geeigneten Vertriebskanälen
- Firmen- und Produktpräsentationen bei Architekten und gewerblichen Endkunden
- Konditionsmanagement und Preisverhandlungen
- Organisation und Repräsentation bei Werksbesuchen
- Analyse und Berichterstattung über Marktstrukturen und -entwicklungen
- Pflege der CRM-Tools und Reporting an Vertriebsleitung
- Messeteilnahme

Ihr Anforderungsprofil

- Mehrjährige Vertriebserfahrung in der Möbelbranche oder in einer artverwandten Branche
- Erfahrung in der Gewinnung von Projekt- und Zielkunden
- Bereitschaft und Fähigkeit, den vorhandenen Gebietsumsatz auszubauen
- Starke Kundenorientierung, Beraterqualitäten, Kommunikationsgeschick, Überzeugungskraft
- Erfahrung im Umgang mit CRM, Office-Anwendungen und sozialen Medien
- Kollegialität und Teamplayer-Eigenschaften

Es erwartet Sie eine interessante, abwechslungsreiche Tätigkeit mit einem hohen Maß an Selbstständigkeit in einem kollegialen Umfeld, bei leistungsgerechter Bezahlung und den Angeboten eines modernen Unternehmens.

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin an die Personalabteilung, zu Händen von Frau Diana Henkel-Lütteken. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!